FUJIFILM IMAGING PRODUCTS & SOLUTIONS

VOM FOTOGROSSLABOR ZU PRINT UND FINISHING

Individuell gestaltete Fotobücher in höchster Qualität, Software zur Bildoptimierung und stets auf der Suche nach Verbesserungen: Fujifilm Imaging Products & Solutions hat einen ungewöhnlichen Wandel vom klassischen Fotogroßlabor zur Druckerei hinter sich. Der Erfolg basiert nicht zuletzt auf einer umfassend automatisierten Weiterverarbeitung.

Text und Bilder: Horizon

eist sind es klassische Akzidenzdruckereien, die sich mit fortschreitender Digitalisierung neu erfinden müssen, aber trotzdem Druckereien bleiben - wenn auch mit einer vollkommen veränderten technischen Ausstattung. Bei Fujifilm Imaging war das anders. Um langfristig bestehen zu können, musste sich das einstige Fotogroßlabor in eine Druckerei verwandeln. Der digitale Wandel war dabei Fluch und Segen zugleich: Einerseits verdrängte die digitale Kameratechnik das klassische >Foto vom Negativ« und machte damit das Kerngeschäft am Fujifilm-Standort Willich obsolet. Andererseits zählt der japanische Konzern zu den Foto-Pionieren und transferierte das Know-how von der analogen in die digitale Welt. Statt Filmmaterial bildeten fortan Daten die Basis der Fotografien. Parallel dazu etablierte sich Fujifilm als einer der führenden Anbieter von Fototerminals für den Sofortdruck in Selbstbedienung. 2009 folgte der nächste Kurswechsel. Mit der Verbreitung von Smartphones sank das Interesse am klassischen Fotoabzug - was sich wiederum unmittelbar auf die Auslastung des Maschinenparks auswirkte. Dieses Mal erforderte die Anpassung an veränderte Marktbedingungen faktisch den Wechsel in eine andere Branche: Wo früher Filme entwickelt und millionenfach Urlaubsfotos



Birgit Dornbusch, Betriebsleiterin von Fujifilm in Willich, freut sich gemeinsam mit Horizon Gebietsleiter Fred Zühlke über die Zuverlässigkeit des Klebebinders BQ-480.

vergrößert wurden, produziert eine komplett neu geschaffene Digitaldruckerei seitdem hochwertige Fotobücher für den B2B-Markt als auch für Consumer.

Schneller Aufstieg im Fotobuch-Markt

Als Fujifilm den Umstieg zum Digitaldruck realisierte, lieferte Ho-

rizon die Grundausstattung für die Weiterverarbeitung: Einen 4-Zangen-Klebebinder BQ-470PUR, drei Hardcover-Bindesysteme und zwei Dreiseitenschneider. Kriterien wie leichte Bedienbarkeit, eine wirtschaftliche Produktion ab Auflage 1 sowie Flexibilität und Schnelligkeit bei der Einrichtung neuer Druckaufträge spielten bei



Fotobuch-Liebhaber mögen keine sichtbaren Barcodes: Fujifilm identifiziert die Produkte mit RFID-Chips, die zwischen Vorsatzpapier und Cover eingeklebt und von außen nicht sichtbar sind.

der Entscheidungsfindung eine wichtige Rolle. Ebenso wichtig war aber auch das Vertrauen in den Anbieter: »Mit Fotos kannten wir uns alle bestens aus, aber vom Bücherdruck hatten wir damals keine Ahnung«, erinnert sich Uwe Raderschadt, Manager Customer Support, der heute bei Fujifilm Imaging Products & Solutions den Kundendienst für Fototerminals leitet.

Der Erfolg der Fujifilm-Fotobücher spiegelt sich auch im stetigen Ausbau des Maschinenparks wider. Nach und nach wurden die Kapazitäten der Weiterverarbeitung mit der Installation eines zweiten Horizon Klebebinders BQ-470PUR sowie dem Einsatz eines Dreimesser-Vollautomaten HT-1000V deutlich erweitert. Und als Horizon mit dem BQ-480 vor gut zwei Jahren den schnellsten am Markt verfügbaren 4-Zangen-Klebebinder präsentierte, wechselte Fujifilm die beiden vorhandenen BQ470-PUR gegen zwei der Nachfolgemodelle aus.

Automatisierte Systeme reduzieren Produktionskosten

Die Entscheidung zum kurzfristigen Umstieg auf Systeme vom Typ *BQ-480* kam nicht von ungefähr. Einerseits konnte *Fujifilm* den Output an Fotobüchern innerhalb weniger Jahre vervielfachen. Auf der anderen Seite hat sich der Markt für Fotobücher in jüngster Zeit deutlich verändert.

So machen die Schnäppchenpreise kleiner Anbieter den Premium-Anbietern das Leben schwer. Fujifilm setzt dem ein schwer zu überbietendes Knowhow der Fotografie entgegen: Eine bis ins letzte Detail ausgetüftelte Software zur Bildverbesserung, die aus Tausenden von Bilddateien die qualitativ besten Aufnahmen herausfiltert und nicht nur Urlaubsfotografen damit viel Zeit erspart. Gleichwohl gilt: »Bei der Preisgestaltung haben wir keinen großen Spielraum«, sagt BIRGIT DORNвиясн, Betriebsleiterin von Fujifilm Imaging Products & Solutions in Willich. »Auf Dauer können wir uns nur am Markt behaupten, wenn wir die Produktionskosten bei gleichbleibend hoher Qualität möglichst niedrig halten«, stellt DORNBUSCH fest, »und mit den umfassend automatisierten Systemen von Horizon fühlen wir uns da gut bedient.«

Sichtbarer Barcode unerwünscht

Ihre Anforderungen sieht BIRGIT DORNBUSCH vor allem in der Kombination aus Klebebinder und Dreiseitenschneider voll und ganz erfüllt, zumal die Maschinen problemlos den besonderen Wünschen des Kunden angepasst werden konnten. Konkret geht es dabei um die eindeutige Zuordnung eines jeden Fotobuches zum Auftraggeber, was üblicherweise über einen aufgedruckten Barcode sichergestellt wird. Die Kunden empfinden einen sichtbaren Barcode jedoch als störend - und so mussten sich BIRGIT DORNBUSCH und ihr Team eine Alternative einfallen lassen. Die Lösung: Die korrekte Zuordnung von Buchblock und Umschlag erfolgt nach wie vor via Barcode, der aber nur auf das Vorsatzpapier gedruckt wird und nach dem Verkleben mit dem Cover nicht mehr sichtbar ist. Nachdem Buchblock und Umschlag im BQ-480 per Barcode richtig zugeordnet

und zusammengefügt wurden, werden die Produktinformationen automatisch an einen Etikettierer gesendet, der am Beginn der Kühlstrecke zum HT-1000V verbaut ist. Der Etikettierer wiederum überträgt die Daten an einen selbstklebenden RFID-Chip, der sodann auf der Rückseite des hinteren Vorsatzpapiers angebracht wird. Das fertige Buch kann von nun an bis zur Ankunft beim Empfänger lückenlos nachverfolgt werden, ohne dass die Informationsquelle von außen sichtbar ist.

Pluspunkt leichte Bedienbarkeit

Auf den Horizon Systemen verarbeitet Fujifilm Fotobücher in unterschiedlichen Formaten von A6 bis A4, als Hoch- oder Querformat sowie in quadratischer Form bis maximal 30 x 30 cm. In der Regel geht es um Auflagen zwischen einem und fünf Exemplaren mit Umfängen zwischen 24 und 120 Seiten, die Bestellungen laufen über den eigenen Webshop oder über Partner aus dem Einzelhandel ein. Von der Bestellung bis zur Lieferung dauert es meist zwei bis drei Tage. Den größten Ansturm müssen die rund 80 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Fotobuchproduktion in Willich kurz vor Weihnachten bewältigen. Saisonale Schwankungen bringen es auch mit sich, dass es Betriebsleiterin BIRGIT DORNBUSCH häufig mit angelernten Kräften zu tun hat. Sie selbst ist Dipl.-Ing. für Kunststofftechnik, absolvierte später noch ein Studium der Betriebswirtschaft und landete als Seiteneinsteigerin bei Fujifilm. Die leichte Bedienbarkeit der Horizon-Systeme sei ein wichtiges Entscheidungskriterium gewesen, stellt BIRGIT DORNBUSCH fest, »und als Neuling in der Druckbranche kommt uns das sehr entgegen.«

> www.horizon.de



KEEP

AND
PRINT
ON

BEYOND PRINT - TRANSFORMATION - E-COMMERCE BEYOND PRINT UNCOVERED