

Von Dipl.-Ing. Hans-Georg Wenke

Beschaffungs-Profis

GP QualiTrade und GP Systems lassen Kunden vom Beziehungsnetz profitieren

PORTRAIT



»Wir passen zu Kleinbetrieben«. Mit dieser Aussage macht Werner Ziegler klipp und klar,

was die beiden kooperierenden Unternehmen garantiert nicht sind: »Boxmover« und »Rabattverkäufer«. Dagegen steht, wie Thomas Früh betont, »das Gespräch im Vordergrund, das wir vor den Verkäufen und Handelsabschlüssen führen und das sich ausschließlich darauf konzentriert, welche Wünsche und Bedürfnisse die Kunden im Zusammenhang mit ihrem Einkauf oder der Investition haben.«

Werner Ziegler stand selbst lange Zeit auf der Seite der Anwender: als Praktiker und Unternehmensverantwortlicher, war also selbst »Beschaffer«, Einkäufer. Diese Erfahrungen hat er konsequent als Profil seines kleinen Handelsunternehmens umgesetzt. »Bereit stehen bei Anruf nehmen wir wortwörtlich, denn wir wissen genau, wie und wo die kleinen und mittelständischen Druckereien der Schuh drückt. Deren Hektik ist ja auch durch ein immer drängenderes Kundenverhalten verursacht. Und wir wollen diesen Unternehmen ein Partner sein, der es ihnen ermöglicht, diese Flexibilität als Marktvorteil einzusetzen.«

Alles das, was an Materialien nötig ist

GP QualiTrade, in Rüti nahe Zürich beheimatet, verkauft grafische Filme, Offsetplatten, Proofmaterialien, Tinten und Toner, Folien; man könnte fast sagen »immer noch das«, was früher für die Produktionsschritte in oder zwischen Kreativität und Plattenkopie notwendig war und heute trotz aller digitalen Workflows teilweise immer noch ist.

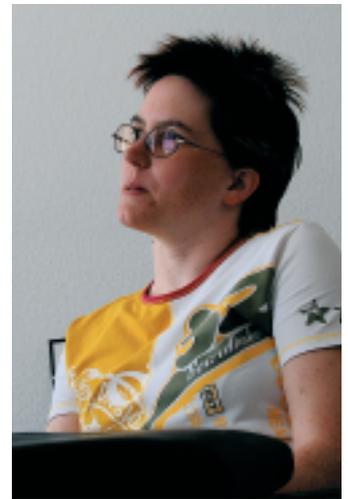
Vor allem kleine und kleinste Druckereien haben ja noch wirtschaftlich durchaus sinnvoll etliche analoge und konservative Arbeitsformen und -wege erhalten. Aber auch da, wo die Computer längst alles erledigen, kommt man nicht ohne Materialien aus. Toner, Tinte, Papiere, Proofmaterialien ... und etliches mehr.



Aber eben nicht nur das tägliche Ge- und Verbrauchsmaterial, sondern viele der nützlichen Maschinen und Geräte im gesamten PrePrint-Umfeld werden angeboten. In Leistungsklassen, die zu den tausenden Schweizer Druckereien des Mittelstandes und der handwerklichen Orientierung passen. Ob Large-Format-Printer oder Proofsysteme, Digitaldrucker und Scanner, Digitalkameras, Kopierer, Laserprinter, CD- und DVD-Publikationssysteme. Dazu Densitometer und Farbmesssysteme. Aber auch etliche Bürodrucker und -systeme.

Spezielle Angebote für spezifische Bedürfnisse

Tanja Bolli ist die »Schaltzentrale«, die organisatorisch die Fäden zusammenhält. »Kundentreue ist uns das Wichtigste, daher verstehen wir uns in jedem Fall als Beschaffungs-



Werner Ziegler und Tanja Bolli verstehen das Unternehmen GP QualiTrade als den idealen »Beschaffungspartner« für kleinere und mittlere Betriebe.

Partner. Auch für Dinge, die wir nicht aktuell in der Preisliste oder im Angebot haben. Unsere vielfältigen Beziehungen zu Herstellern und die Kenntnis des Marktes machen oft blitzschnell Lösungen möglich, die in einem größeren Handelsunternehmen so nicht erwartet werden können.« Das sind »spezielle Angebote für spezifische Bedürfnisse« nennt daher Werner Ziegler, der Mitgründer, zusammengefasst die Philosophie des Hauses.

Für alles, was über diesen typischen Bereich des »grafischen Fachhandels« hinaus geht und heute selbstverständlich ist, hat er sich mit Thomas Früh zusammengetan, der unter der Firmierung »GP Systems AG« sowohl Workflow-IT wie auch Proof-



Nicht nur das tägliche Verbrauchsmaterial, sondern viele nützliche Maschinen und Geräte werden angeboten. Ob Large-Format-Printer oder Proofsysteme, Digitaldrucker und Scanner, Digitalkameras, Laserprinter, CD- und DVD-Publikationssysteme. Dazu Densitometer und Farbmesssysteme, Bürodrucker und CtP-Systeme.



Thomas Früh sieht sich als Partner vieler Chefs und Betriebsleiter bei der Evaluierung, Entscheidung und Einführungsphase moderner Workflow-Komponenten.

Workflow einpasst. Oder speziell für kleine Druckereien komplette Workflows konzipiert und installiert. Computer-to-plate mit Effizienz und Wirtschaftlichkeit auch im Low-volume-Umfeld sowie Speicherlösungen für diese Bedarfsgruppe sind zwei der Spezialgebiete.

Partnerschaftlicher Berater

»Die meisten Chefs oder Betriebsleiter in den kleinen Unternehmen haben weder die Zeit noch genügend Marktübersicht oder spezifische Kenntnisse, um die Entscheidungen alleine treffen zu können. Ich verstehe mich daher auch als partnerschaftlicher Berater, der in Evaluationsprozessen hilft, die richtigen Weichen zu stellen. Denn es muss immer ein ausgewogenes Verhältnis von Volumen, Leistung und Kosten gewahrt bleiben, das die Ta-

gesproduktion merklich unterstützt und auch in der Umstellungs- oder Einführungsphase nicht über Gebühr belasten darf.«

Für den gelernten Repro-Fotografen mit additivem IT-Studium (»ich weiß daher genau, was meine Kunden mit ihren Wünschen meinen«) hat stets ein paar nützliche »Asse im Ärmel«. Jüngstes Beispiel: als IT-Partner von Swisscom hat er in etlichen Unternehmen komplette DSL-, VPN- und VOIP-Lösungen installiert, gesicherte Verbindungen für Datenaustausch, Telefonie übers Internet, teils gebührenfrei oder mit in der Regel geringeren Gebühren als Festnetz- und erst recht Mobilanschlüsse.

Auch kleinere Druckereien haben gute Marktchancen

Beide Dienstleister, GP QualiTrade wie GP Systems sind sich einig und

signalisieren ihrem Markt: »Auch kleinere Druckereien haben gute Marktchancen, wenn sie in eine für sie spezifisch konfigurierte Technik investieren und vor allem ihre Flexibilität wahren. Und für diese wendigen und vielfältigen Unternehmen haben wir Lösungen, die genau den Nerv treffen.«

Keine hohlen Worte, denn – so Werner Ziegler – »wir merken deutlich im Markt, dass wir auf diese Profilierung eine positive Resonanz haben. Wir haben alles dafür getan, dass wir auch bei solidem Wachstum diese persönliche Kundenbeziehung in jedem Fall aufrecht erhalten können.«

- > www.qualitrade.ch
- > www.gpsystems.ch

systeme und CTP-Belichter auch für kleinere Budgets anbietet, betreut, konfiguriert und in den gegebenen

 QualiTrade AG Graphic & Print Products		Materialien für die Vorstufe Alles rund ums Proof, Filme, Platten und alle weiteren Hilfsmittel GP QualiTrade AG Neuhofstr.10, 8630 Rüti Tel. 055 260 37 60, Fax 055 260 37 61 www.qualitrade.ch
+	GPSYSTEMS AG graphic & print solutions	Intelligenz für die Vorstufe Workflow, Color-Management, CTP-Systeme, Vernetzungen, VoIP GP Systems AG Birmensdorferstr. 24, 8902 Urdorf Tel. 044 777 19 97, Fax 044 777 19 98 www.gpsystems.ch
=	GP Allianz Hier spricht man grafisch	