

Die »Studie Digitaldruck«, die vom IRD und der Fachzeitschrift »Druckmarkt« durchgeführt wird, soll die Akzeptanz und Integration des Digitaldrucks in Deutschlands Druckindustrie transparent machen. Sowohl für Hersteller als auch für Anwender und deren Kunden lassen sich bisher in dieser Form noch niemals erarbeitete Ergebnisse und Rückschlüsse generieren.

Nach der noch laufenden Studie, an der sich generell alle Betriebe der Kommunikations-Branche (von der Druckerei über Agenturen, Marketing-Abteilungen bis zum Endkunden aus Industrie und Handel) beteiligen können, haben von etwa 150 ausgewerten Betrieben 37% bereits Digitaldruckmaschinen verschiedenster Ausprägung installiert, weitere 13% planen in Kürze eine Installation. 31% planen eine Investition in ein Digitaldrucksystem, wenn auch noch ohne konkreten Zeithorizont. Nur 20% halten sich vom digitalen Druck ganz zurück. Die vorliegende Studie gibt Auskunft über das Marktverhalten der Unternehmen, spiegelt die Bekannt-

heitsgrade der am Marktgeschehen beteiligten Anbieter wider und informiert über die Kompetenzvermutung, die man den Herstellern zuordnet. Dies erscheint für den Markt des Digitaldrucks als wesentlich, da solche Werte und Aussagen bisher noch nie ermittelt wurden. Die jetzt vorgenommene Auswertung ist ein Zwischenergebnis der bis Mitte Oktober 2000 ausgezählten Antworten von etwa 150 Betrieben aus Deuschland, Österreich und der Schweiz. Dennoch erscheint es als ziemlich sicher, dass damit die jeweiligen Trends präzise genug erfasst sind und weitere Auswertungen keine wesentlichen Verschiebungen mehr ergeben.

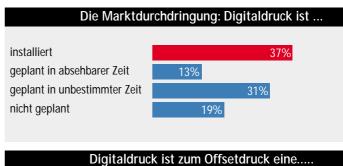
Die Erhebung läuft weiter und ist über einen längeren Zeitraum geplant. Insofern wird es Updates dieser Auswertung geben. Zusätzlich werden Trends dokumentiert, da sich die Einstellung gegenüber dem Digitaldruck und das Verhalten der Anwender am Markt im Laufe der Zeit ändern wird. Diese Veränderungen werden in separaten Trendstudien veröffentlicht.

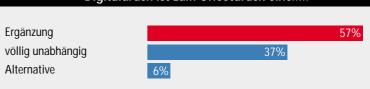
Ausgewertet werden alle eingehenden Antworten, auch wenn die Fragebögen nicht vollständig beantwortet sind. Die Erfassung erfolgt in einer Datenbank, so dass verschiedene Trends daraus abgeleitet werden können.

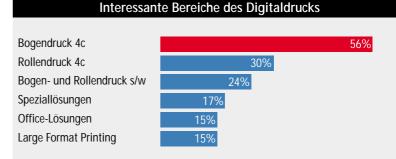
Auf der nebenstehenden Seite ist der Erhebungsbogen abgedruckt. Bitte beteiligen Sie sich an der Studie.

## Studie »Digitaldruck«

Zielsetzung: den Markt des Digitaldrucks transparenter machen









Die Bewertung der Marktdurchdringung von Digitaldruck (wie in Grafik 1 dargestellt) bedeutet nicht, dass 37% aller Betriebe der Druckindustrie digital drucken. Es handelt sich um die aktiven Unternehmen, die an der Umfrage teilgenommen haben.

Digitaldruck ist keineswegs der »elektronische Offsetdruck«. Dies belegen die Zahlen der Grafik 2: Digitaldruck wird als Ergänzung zum Offset gesehen, nicht aber als Konkurrenz. Dies war bis vor kurzem noch völlig anders. Demnach ist das Barometer innerhalb relativ kurzer Zeit umgeschlagen.

Dennoch (siehe Grafik 3) werden die Einsatzmöglichkeiten vor allem in Bereichen gesehen, die bisher mit Offsetmaschinen abgedeckt wurden. Die Grafik gibt aber keinen Aufschluss über den Bedarf an Digitaldruck am Markt, sondern spiegelt die Einschätzung der Betriebe wider, wo man Digitaldruck einsetzen möchte bzw. einsetzt.

Allgemein wird beklagt, dass es sehr schwer sei, Digitaldruck zu vermarkten. Dies zeigt auch die Grafik 4. Was aber nichts anderes bedeutet, dass der Markt wohl noch zu wenig Informationen über Digitaldruck und seine Vorteile hat. Dass aber der Markt, das heißt die Nachfrage nicht groß genug seien, schätzen nur 31%. Das bedeutet im Umkehrschluss, dass 2/3 der befragten Unternehmen einen potentiellen Bedarf sehen. Fast revolutionär ist die Analyse, dass nur noch 17% der Befragten den Digitaldruck als zu teuer betrachten.

## Druckmarkt-Umfrage Digitaldruck

	Haben Sie bereits in Digital- druck investiert oder planen Sie (Ihr Unternehmen) es ernsthaft in nächster Zeit? Wir haben bereits installiert in		Worin sehen Sie die größten Hindernisse oder »Stolper- fallen« bei der Implementie- rung des Digitaldrucks? Zu wenig Informationen Marketing ist schwierig. Schlecht zu kalkulieren. Digitaldruck ist zu teuer. Nachfrage ist zu gering.		Frei formuliert, was ist der größte Vorteil und was ist der größte Nachteil des Digitaldrucks? (Stichwort/e) Vorteil(e):	Druckmarkt
	Wir planen, aber ohne konkrete		Keine geeigneten Fachkräfte			Fragebogen bitte
_	Zeitvorstellungen.	_	verfügbar	•		kopieren, ausfüllen und
	Wir planen zur Zeit nicht.		Einbindung in IT/DÜ-Infra- struktur ist zu schwierig.		Angaben zum Unternehmen Beschäftigte insgesamt	faxen an:
2.	Wie sehen Sie generell den		Zu viel Datentechnik, zu wenig	_		0 26 71 - 38 50
	Digitaldruck?		Drucktechnik:passt nicht in		Beschäftigte im Digitaldruck (Ist	oder im Internet:
	Als Ergänzung zum Offsetdruck.		unsere Betriebsstruktur.		oder Planung)	ouer iiii iiiteiiiet.
	Als eine Alternative (oder als Gegensatz) zum Offset.		Sonstiges:		Wird die Digitaldruckabteilung	www.druckmarkt.com
	Völlig unabhängig voneinander.				als eigenes Unternehmen	
		6.	Welche Bereiche des Digital-		geführt bzw. soll es werden?	www.ird-online.de
3.	Wer ist an der Investitions-		drucks sind für Sie interes-		Ja	
	planung beteiligt? (Mehr- fachnennungen möglich.)		sant? (Mehrfachantworten möglich)		Nein Was ist das Hauptcharakteristi-	
	Inhaber, Geschäftsführer		4c Rollendruck bis ca. DIN A2		kum des Gesamtunternehmens?	
	Technische Leitung		4c Bogendruck bis ca. DIN A3		Aktivitäten im Medien- und	
	Stabsstelle der technischen		Einfarbiger Rollen- oder Bogen-	_	Printbereich	
	Leitung oder Geschäftsleitung		Digitaldruck		Zeitungsdruckerei/-verlag	
	Abteilungsleiter Druck		Large Format Printing		Zeitschriftendruckerei/-verlag	
	Abteilungsleiter Vorstufe		Office-Lösungen (z.B. schnelle		Buchproduktion/-verlag	
	Abteilungsleiter Verarbeitung		Kopierer und Drucker)		Akzidenzdruckerei	
	Kalkulation, Disposition		Spezialsysteme und -lösungen		PreMedia-/Vorstufenbetrieb,	
	Verkauf, Marketing	_	für spezielle Produktgruppen	_	Repro o. ä.	
	Betriebsrat		Sonstige:		Fotostudio	
	Mitarbeiter techn. Abteilungen				Werbe-/Design-Agentur	
1	In welche(n) Bereiche(n)	7	Welchen Anbieter halten Sie		sonstiger Dienstleister Hausdruckerei	
٦.	sehen Sie signifikante Ver-	٠.	für kompetent? (Mehrfach-		Sonstiges	
	änderungen auf das Unter-		nennungen möglich.)	_		
	nehmen zukommen bzw.		Aprion			
	wo hat sich bereits etwas		Canon	10	. Wie schätzen Sie die Struk-	
	verändert?		Dainippon Screen		tur der Druckaufträge ein?	
	Kundenstruktur		Danka		Soviel Prozent der Aufträge	
	Kundenbeziehungen, Akquise,		Epson		könnten statt im Digitaldruck	
	Betreuung, Beratung		Heidelberg Hewlett Packard		auch im Offset erledigt werden:	
	Service- und Lieferleistungen Datenmanagement		IBM		Soviel Prozent der Digitaldruck-	
	Aus- und Weiterbildung		Indigo	_	aufträge sind nur durch die	Firma:
	Preisgefüge		Karat		Besonderheiten im Digitaldruck	
	Arbeitszeit, Qualifikation,		Konica		möglich:	Anschrift:
	Teamorientierung		MAN Roland			
	Produktgruppen, Spezialisierun-		Minolta		Soviel Prozent der Digitaldruck-	
	gen, Auftragsstrukturen		Océ		aufträge haben wir von Kun-	
_	Medien-, Netz- und DFÜ-		QMS		den, die wir ohne Digitaldruck	
	Technologien		Scitex		nicht hätten:	Ansprechpartner:
	Sonstiges:		Xeikon Xerox			
			Sonstige:			

.....